

Manajemen Mutu dalam Pemberdayaan LELE



**Masjid Al Fath, 9 Juli 2006
Dibawakan Oleh :
Achmad Johnny HP**



Apakah MUTU itu ???

وما أرسلنا قبلك إلا رجالا نوحي إليهم فاسألوا أهل الذكر إن كنتم لا تعلمون

Kami tiada mengutus rasul rasul sebelum kamu , melainkan beberapa orang-laki-laki yang Kami beri wahyu kepada mereka, **maka tanyakanlah olehmu kepada orang-orang yang berilmu, jika kamu tiada mengetahui.**

QS. Al-Anbiyaa' ; 7

Pekerjaan akan membuahkkan hasil yang bagus jika dipegang oleh ahlinya (Hadist)



Apakah MUTU itu ???

1. Sesuai dengan keinginan pelanggan
2. Sesuai dengan standart (aturan) yang berlaku
3. Ketepatan waktu
4. Efisiensi biaya
5. DII



Hubungan MUTU dengan PEMBERDAYAAN LELE

Dengan memperhatikan mutu didalam pengelolaan suatu usaha, dimulai dari proses awal hingga proses akhir maka akan didapatkan hasil yang maksimal.

Untuk mendapatkan hasil tersebut, sangatlah dibutuhkan beberapa hal, yaitu :

- Sumber Daya Manusia (SDM) yang bermutu
- Alat perlengkapan (Infrastruktur) yang memadai serta memenuhi syarat – Biaya
- Pasar



Sumber Daya Manusia (SDM)

Untuk menjadi peternak LELE yang handal maka dibutuhkan NIAT (DOA) serta USAHA.

Dengan USAHA sebagai berikut :

- Belajar mengenai kehidupan LELE**
- Bertanya kepada yang lebih ahli mengenai LELE**
- Mempraktekkannya berkali-kali, apa yang telah didapat agar semakin memahami karakter LELE**
- Mencoba dengan cara/metode baru (INOVATIF) tetapi tetap dalam aturan yang berlaku**
- Jangan pernah takut GAGAL sebelum mencoba**



Alat Perlengkapan (Infrastruktur)

Alat perlengkapan (Infrastruktur) yang dibutuhkan dalam beternak LELE, yaitu :

- **Lahan untuk Kolam**
- **Sumber air**
- **Nutrisi (Makanan)**
- **Obat**
- **Kolam**
- **DII**



PASAR

Proses akhir dari beternak LELE adalah dengan menjualnya ke pembeli, dimana pembeli tersebut kita sebut sebagai PASAR.

Apapun jenis suatu usaha, pasti membutuhkan PASAR demi kelangsungan usaha itu sendiri.

Untuk mendapatkan PASAR yang banyak disertai dengan harga yang menguntungkan dibutuhkan :

- Produk yang bermutu
- Harga yang kompetitif
- Ketepatan waktu pengiriman
- Jujur, cara penjualan yang benar



Mengatur Mutu Dalam Proses

- Untuk mendapatkan produk yang bermutu (LELE yang sehat, besar, mengkilat kulitnya, dll), ada beberapa hal yang harus dilakukan :
 1. Pemilihan bibit yang bagus (Produsen yang bermutu)
 2. Pemeliharaan bibit (Makan, Air, Nutrisi, dll)
 3. Pengukuran besarnya LELE secara rutin (jadwal)
 4. Pemisahan menurut besarnya
 5. Pengembang-biakkan



Mengatur Mutu Dalam Proses

- Semua hal yang dilakukan diatas, tidak akan berjalan lancar jika setiap langkah yang dilakukan tanpa terdokumentasi, contoh :
 1. Pada saat pembelian bibit dari produsen yang tidak bermutu maka pada saat bibit tiba di lokasi, banyak yang mati ($< 60\%$) serta produsen tidak mau mengganti maka kerugian yang kita dapatkan.
- + : 1. Ada nota pembelian
2. Ada kesepakatan tertulis, penggantian kerugian atau penerimaan dalam kondisi bagus serta $> 20\%$ yang mati.



Mengatur Mutu Dalam Proses

- 2. Pemeliharaan bibit, mulai dari pemberian makan, menjaga kualitas air, pemberian nutrisi, tidak terdokumentasikan, maka pada saat pekerja tersebut berhalangan dan digantikan oleh orang lain yang belum berpengalaman dalam jangka waktu yang lama, maka bisa dipastikan LELE akan mati**
- + :**
- 1. Dibuatkan diagram alir / urutan pekerjaan**
 - 2. Takaran yang sesuai dicatat**
 - 3. Pengecekan kualitas air, dicatat**



Mengatur Mutu Dalam Proses

3. Pengukuran besarnya LELE, dilakukan secara acak dan tidak rutin serta hasil pengukuran tidak dicatat, maka pertumbuhannya tidak dapat diukur serta tidak akurat

+ : 1. Dibuatkan tabel

2. Penjadwalan pengukuran



Mengatur Mutu Dalam Proses

Untuk mendapatkan harga yang kompetitif, ada beberapa hal yang harus dilakukan :

- + : 1. Melihat harga pasar, terutama pesaing yang terlalu dekat dari lokasi kita**
- 2. Menghitung biaya operasional**
- 3. Memberikan pelayanan tambahan (diantar)**



Mengatur Mutu Dalam Proses

Untuk mendapatkan ketepatan waktu pada saat pengiriman, ada beberapa hal yang harus dilakukan :

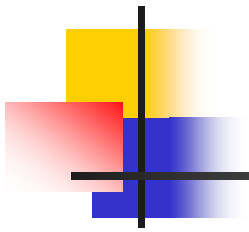
- + : 1. Disiapkan transportasi yang mendukung**
- 2. Utamakan keselamatan**
- 3. Daftar yang diinginkan pelanggan sudah disiapkan**



Mengatur Mutu Dalam Proses

Untuk mendapatkan cara penjualan yang berhasil, ada beberapa hal yang harus dilakukan :

- +: 1. Disiapkan dokumen/catatan yang mendukung
2. Dipegang oleh orang pandai bernegoisasi
3. Jujur



SELESAI